

Verkaufen ist Ihre Leidenschaft

Die sperrag jago ag ist eine seit 84 Jahren erfolgreiche und im Markt etablierte Firma im Bereich Holz- und Bauwerkstoffe. Der Geschäftsbereich INOPAN ist ein innovativer Anbieter von hochwertigen WPC-Gartendielen, Balkonboden- und Aussenfassadenplatten. Mitten in der Wachstumsphase wollen wir im Geschäftsbereich INOPAN unsere Position am Markt weiter ausbauen. Deshalb suchen wir einen technisch versierten, erfolgs- und zielorientierten



Verkaufsprofi im Aussendienst (m/w)

für die Regionen ZH, SG, TG, SH, GL, GR, AI, AR und Liechtenstein



Ihr Verantwortungsbereich:

Sie beraten bestehende und akquirieren neue Kunden (Architekten, Fassaden-, Metall-, Garten- und Landschaftsbauer) in oben genannten Regionen und erarbeiten mit diesen zusammen individuelle Lösungen mit einem interessanten Produktportfolio. Ihre Projekte betreuen Sie von Anfang bis Ende selbständig. Sie erkennen Marktchancen bereits in frühem Stadium und überzeugen Ihre Partner durch Leistung, Qualität und Zuverlässigkeit.

Ihr Profil:

Sie sind eine aktive, unternehmerisch denkende und handelnde Persönlichkeit mit einer technischen Ausbildung aus der Bau- oder Bau-nebenbranche. Sie verfügen bereits über Kundenerfahrungen im Holz-, Metall- oder Gartenbau und haben eine Weiterbildung im Bereich Verkauf erfolgreich absolviert. Oder Sie haben eine kaufmännische Ausbildung mit einer technischen Weiterbildung oder gutem technischen Flair. Ihre Muttersprache ist Deutsch. Baustoffe, Handwerk, Konstruktionen und Statik sind Ihnen nicht völlig fremd. Sie haben Freude an Architektur und Ästhetik. Ein ausgeprägtes kundenorientiertes, strukturiertes Denken und Handeln bildet die Basis für Ihren künftigen Erfolg am Markt. Ihre Beratungskompetenz, Belastbarkeit und Ihre Lösungsfähigkeit runden Ihr vielfältiges Profil ab und erleichtern Ihnen den Einstieg in die neue Tätigkeit. Teamwork ist Ihnen im beruflichen Umfeld wichtig.

Unser Angebot:

Als eigen- und selbständige Persönlichkeit erhalten Sie die Möglichkeit, am Wachstum des Unternehmens massgeblich mitzuwirken. Eine Aufgabe, in der Sie sich entfalten und entwickeln können. Ein motiviertes Team unterstützt Sie bei der Einführung und Umsetzung Ihres Aktionsplans. Ein interessantes, leistungsorientiertes Salärpaket mit Geschäftsauto honoriert Ihren Einsatz und Ihre Leistung.

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Foto mit dem Betreff AD2018 per Email an Herrn Christian Betting | christian.betting@inopan.ch | www.inopan.ch